



Stellenbeschreibung Vertrieb

Ihre Aufgaben sind:

- Die Betreuung und Beratung unserer bestehenden Kunden aller Industriebereiche sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Kundenneugewinnung
- Kalkulation und Angebotserstellung
- Sie sind das Bindeglied zwischen der Kundschaft und unserem Projektierungsteam
- Aktive Identifizierung sowie Realisierung von Verkaufschancen
- Projektmanagement

Wir erwarten von Ihnen:

- Technisches Verständnis (Fachabschluss von Vorteil aber nicht unbedingt Voraussetzung)
- betriebswirtschaftliches Verständnis
- ausgeprägte kommunikative Kompetenzen
- Eigenmotivation und unternehmerisches Denken
- verkäuferische Fähigkeiten
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten sowie methodisches Arbeiten
- Sehr gute deutsche und gute englische Sprachkenntnisse sowie ein sicherer Umgang mit MS-Office Produkten
- gepflegtes und sicheres Auftreten

Arbeiten bei MSR-Service GmbH bedeutet:

- Verantwortung übernehmen
- Optimale Unterstützung Ihrer Arbeit im Vertrieb
- Abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit
- Hervorragende Berufsperspektiven

Werden Sie ein Teil unseres dynamischen Unternehmens. Wir bieten Ihnen interessante und abwechslungsreiche Aufgaben, ein teamorientiertes und offenes Arbeitsumfeld und ausreichend Freiraum für Ihre berufliche Entwicklung.